



DEVELOPPEZ ET ACTIVEZ VOS RESEAUX

OBJECTIFS :

- Comprendre la nécessité de travailler en réseau
- Initier une démarche rigoureuse de réseau
- Répertorier son réseau, le qualifier, le compléter

<u>PERSONNE CONCERNEE :</u>	Dirigeant, attachés commerciaux ou chargés d'affaires
<u>ORGANISME FORMATEUR :</u>	CEPPIC 7 rue du Maréchal Juin 76130 MONT SAINT AIGNAN Tél. 02.35.59.44.00
<u>PERIODE DE FORMATION :</u>	03 mars 2010
<u>LIEU :</u>	CEPPIC
<u>DUREE :</u>	1 journée
<u>COÛT PEDAGOGIQUE :</u>	Prise en charge du coût pédagogique directement par l'AREF
<u>CONTACT AREF :</u>	Pauline MICHAUT

✂-----

Cachet de l'entreprise

DEVELOPPEZ ET ACTIVEZ VOS RESEAUX

N° SIRET

Nom du stagiaire	N° Sécurité Sociale	Qualification professionnelle

PROGRAMME

8002

DEVELOPPEZ ET ACTIVEZ VOS RESEAUX

Construire votre plan d'actions réseau

- ◆ Utiliser vos réseaux d'aujourd'hui
- ◆ Développez-les en fonction d'un objectif à long terme
- ◆ Bâissez votre démarche marketing

Diagnostiquer votre réseau

- ◆ Réalisez votre géo-marketing du réseau
- ◆ Organisez et argumentez vos contacts
- ◆ Devenez un « réseaphile » : favorisez les rencontres

Intégrer un réseau

- ◆ Multipliez les bonnes pratiques
- ◆ Apprendre à se présenter efficacement en moins d'une minute
- ◆ Connaître les réseaux existants : réels et virtuels

Développez votre savoir-faire réseau !

- ◆ Etre à l'écoute des opportunités
- ◆ Savoir apporter et échanger
- ◆ Animez ou participez à un réseau
- ◆ Créer votre dynamique à partir des réseaux : un outil de développement commercial

Pour bénéficier de la démarche rigoureuse de réseau, prévoir votre carnet d'adresses ou de mails. Il s'agit bien sûr d'un travail personnel qui restera confidentiel.